

Kooperationen, Joint Ventures, M+A Beratung durch Hillinger+Partner

Die Unternehmensberatung Hillinger+Partner führt eine kreative Kooperations -, Joint Ventures -, Merger und Akquisitions - (M+A) sowie Geschäfts - und Zusammemarbeits - Beratung umfassend und praxisbezogen, sowohl für Käufer als auch für Verkäufer als Auftraggeber auf einer individuell abgestimmten Kosten- / Erfolgsbasis durch. Die tiefen Branchenerfahrungen werden zur Beratung der Firma mit eingebracht und die bestehenden engen Kontakte und Netzwerke der Unternehmensberatung werden bei der Beratung gezielt genutzt.

Es werden die Eigner der kaufenden bzw. verkaufenden Unternehmen sowie deren Beauftragte bzw. die Partner von Geschäfts- und Zusammenarbeitsformen entsprechend einem vereinbarten Aufgabenkatalog beraten. Reise- und Recherchekosten oder sonstige Kosten entstehen dem Auftraggeber gemäß dieser Abstimmungbasis.

Möchte der Auftraggeber eine besonders breite und tiefe Ausschöpfung der Marktmöglichkeiten haben so werden die Aktionen und das Methodenmix individuell abgestimmt. Von Hillinger+Partner können alle gewünschten und sinnvollen wie Aufgaben, also der gesamte Prozess. Projektplanung, Personalbedarfs-Analysen, Anforderungsprofilerstellung, Gestaltung und Schaltung von Anzeigen in geeigneten Medien u.a. in Zeitungen, in Fachzeitschriften und im Internet, Direktansprache, Sichtung und Bewertung von möglichen Partnern und Kandidaten sowie Vorauswahl, Interviews, Hitlisten geeigneter Kandidaten, Letter of Intent, Due Diligence, Vertragsabstimmung, Share Deal / Asset Deal, Kartellfreigabe, Finanzierung, Postintegration übernommen, begleitet und gestaltet werden. Die Kosten für diese speziell abgestimmten Aufgaben werden gemäß einer individuellen Vereinbarung abgerechnet.

Wir kümmern uns darum, daß Sie die gewünschten Geschäftspartner finden!